

## **Verkäufer für Grossküchengeräte (m/w) gesucht!**

Sind Sie bereit, Ihre Expertise im Verkauf von Grossküchengeräten in einem erfolgreichen und familiengeführten Unternehmen einzusetzen? Möchten Sie Teil eines Teams werden, das sich der Ausstattung von Spitzenküchen verschrieben hat? Dann haben wir die richtige Herausforderung für Sie.

### **Wer sind wir?**

Wir sind ein etabliertes Familienunternehmen, das sich auf den Verkauf und die Einrichtung von Grossküchengeräten spezialisiert hat. Mit einem kleinen, engagierten Team setzen wir uns täglich dafür ein, unseren Kunden die besten Lösungen für ihre Küchenbedürfnisse zu bieten.

### **Wen wir suchen:**

Wir suchen einen erfahrenen Verkäufer, der sich mit Leidenschaft und Fachwissen für unsere Produkte einsetzt. Ihre Aufgabe wird es sein, unsere Kunden kompetent zu beraten und sie durch den gesamten Kaufprozess zu begleiten – von der Bedarfsermittlung bis zum Abschluss des Verkaufs.

### **Ihre Qualifikationen:**

- **Beratungskompetenz:** Sie verfügen über fundierte Produktkenntnisse und können unseren Kunden massgeschneiderte Lösungen anbieten.
- **Verhandlungsgeschick:** Sie sind in der Lage, Verkaufsverhandlungen erfolgreich zu führen und nachhaltige Kundenbeziehungen aufzubauen.
- **Erfahrung im technischen Vertrieb:** Idealerweise haben Sie bereits Erfahrung im Verkauf von technischen Produkten, vorzugsweise im Bereich Grossküchengeräte.
- **Kommunikationsfähigkeit:** Sie können klar und überzeugend kommunizieren, sowohl im persönlichen Gespräch als auch schriftlich.
- **Organisationstalent:** Sie koordinieren Ihre Verkaufsaktivitäten eigenständig und behalten stets den Überblick über Ihre Kunden und Projekte.

### **Was Sie mitbringen sollten:**

- **Ausbildung:** Eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise mit Schwerpunkt im Verkauf/Gastronomie.
- **Erfahrung:** Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, vorzugsweise in der Gastronomiebranche.
- **Mobilität:** Einen gültigen Führerschein der Klasse B und die Bereitschaft, Kundenbesuche vor Ort durchzuführen.
- **Flexibilität:** Sie sind bereit, sich auf die Bedürfnisse unserer Kunden einzustellen, auch wenn dies manchmal ausserhalb der üblichen Arbeitszeiten erforderlich ist.

### **Was wir bieten:**

- **Ein starkes Team:** Eine familiäre und unterstützende Arbeitsumgebung, in der Sie geschätzt werden.
- **Abwechslungsreiche Aufgaben:** Täglich neue Herausforderungen und die Möglichkeit, Ihre Fähigkeiten weiterzuentwickeln.
- **Entwicklungsmöglichkeiten:** Wir bieten Ihnen die Chance, in unserem Unternehmen zu wachsen und langfristig erfolgreich zu sein.

Wenn Sie bereit sind, Ihre Expertise in einem dynamischen Umfeld einzubringen und die Gastronomiebranche mit Ihren Verkaufstalenten zu bereichern, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

**Kontakt:**

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an uns oder kontaktieren Sie uns telefonisch für weitere Informationen. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

- [info@haari.ch](mailto:info@haari.ch)
- T 044 864 80 90

Mach den ersten Schritt und werde Teil unserer Familie. Gemeinsam bringen wir jede Küche zum Laufen!